

# Le non verbal pour mieux communiquer

Une opportunité d'enrichir vos échanges

Que vous le vouliez ou non, votre visage, vos mains, votre corps parlent. La **Synergologie** développée par Philippe Turchet va plus en profondeur que d'autres approches sur le non verbal. Cette discipline est un outil puissant qui démontre que «les mêmes causes produisent toujours les mêmes effets».

La Synergologie permet de détecter certains mouvements inconscients mais révélateurs de vos interlocuteurs. Il vous est alors possible d'adapter votre communication pour rendre les échanges plus efficaces. Apprendre à regarder vous amène ainsi à comprendre ce que l'autre ressent et n'ose pas dire. L'observer avec acuité vous permet un contact plus riche. Ces mouvements inconscients sont lisibles sur le visage, les mains, le corps, même si votre interlocuteur ne bouge pas. Les repérer chez l'autre et sur vous-même est un enrichissement réel.

## Destinataires

Cadres ou collaborateurs qui souhaitent développer leur potentiel en communication et leur écoute active du comportement d'autrui.

## Méthodes

Pédagogie active et participative. Mises en situation et exercices filmés.

## Animateur

Philippe Turchet

## Programme

- Développez un premier contact performant.
- Apprenez à rendre votre communication plus expressive.
- Apprenez à émettre des signaux non verbaux positifs.
- Donnez-vous les moyens de lire les non-dits de votre interlocuteur.

## Témoignages de participants

«Philippe Turchet nous délivre là un nouvel outil de communication passionnant.»

«Magnifique! Ce cours permet de nombreuses applications dans la vie de tous les jours.»

«L'animateur s'implique avec le groupe de manière très vivante dans des exercices concrets et pratiques.»

«Philippe Turchet ne tombe pas dans les clichés. Il nous demande de rester naturel et d'utiliser la méthode pour adapter notre message à celui de nos interlocuteurs.»

**Horaire:** de 9 h à 17 h  
**Lieu:** CRPM - Lausanne

Fr. 1'250.- + TVA

**2**  
jours

## OBJECTIFS

- Renforcer votre potentiel de communication.
- Acquérir les outils pour développer votre attention à l'autre.
- Apprendre à pratiquer une gestuelle efficace.



**Le dernier  
livre de  
Philippe Turchet  
vous sera remis**